

NOTRE MENTORING EN TRANSMISSION DES COMPÉTENCES

NOTRE PROMESSE

Vous mentorer pour réussir votre projet en avant-vente ou sur le terrain avec alignement et résultats opérationnels.

NOTRE MENTORING INDIVIDUEL ET COLLECTIF

Notre mentoring regroupe :

- Du coaching commercial
- De la Hotline terrain pour les aléas du direct
- Du conseil pour ajuster l'accompagnement
- Des séances de supervision

Nous vous accompagnons dans le cadre d'une mission sur une problématique spécifique, nous mobilisons ponctuellement notre expertise au service du projet de votre client, nous prodiguons un conseil, un éclairage d'experts pour la réussite de votre projet.

Il est axé sur 3 thèmes principaux : :

- Les outils TFC® et leur application sur le projet spécifique
- La posture à ajuster selon les différents interlocuteurs
- La préparation pour chacune des étapes : résultats et livrables

LA FORME

Coup de pouce commercial :

- Visio 1h pour challenger votre compréhension du besoin de votre client
- Relecture de la proposition commerciale rédigée
- Débrief des axes d'amélioration

One-shot terrain :

- Visio 1h sur votre problématique spécifique
- Réponse en 12h

Formule + :

- En visio ou en présentiel, 4h en tout
- Réponse en 12h

LES RÉSULTATS

À la fin du mentoring :

- 1) Gain d'autonomie et de confiance
- 2) Taux de satisfaction client boosté
- 3) Augmentation de la transformation commerciale